

## 来自创始人兼CEO Annie Guo的话

我在上次去中国期间有了Silkpay的想法。我们通常在欧洲使用银行卡或现金支付，但我很惊讶地发现移动支付已成为中国的常态。出租车司机拒绝接受现金，这使我意识到，在国外旅行时使用现金付款会很麻烦。这就是为什么我今天的使命是连接两种文化，并将我的知识和网络传递给欧洲的零售商，以便他们能够为中国客户提供最好的客户体验。在巴黎HEC商学院学习后，我在北卡罗来纳大学完成了MBA的学习，并在伦敦和香港的国际投资银行工作了八年。在2016年，我选择了创业之路并推出了Silkpay。



**Silkpay是一个快速增长的超过25人的初创公司。我们已经开发出新的解决方案，使欧洲线上线下零售商和旅游专业人士能够接触到超过9亿中国消费者**  
**ilkpay是一个快速增长的超过25人的初创公司**

Silkpay为欧洲零售商提供创新的支付解决方案，并使他们能够通过中国电子钱包接受付款。Silkpay还提供数字营销服务，将欧洲零售商连接到中国市场。帮助客户从中国平台（如支付宝和微信）建立品牌到最终支付成功的客户体验。

公司总部位于巴黎，在法国其他城市以及西班牙巴塞罗那和意大利米兰设置了新办事处，并不断在欧洲扩张。自2016年成立以来，该公司已服务了逾8万中国客户，公司旨在成为欧洲专业人士和中国游客之间最快的桥梁，并在2018年赢得更多的客户。

## 关键数据

发布日期：**2017**  
法国客户：**200**  
募集资金：**560,000 欧元**  
团队：**25**

## 联系方式

电子邮件：[jgu@silkpay.fr](mailto:jgu@silkpay.fr)  
电话：**+33 7 50 27 78 12**  
微信：**AnnieJinyuGuo**  
网站：[www.silkpay.fr](http://www.silkpay.fr)

